

Sealane Terminals BV zoekt een Manager Sales

40 uur per week



Inleiding

Sealane Terminals BV is een internationaal opererend bedrijf gespecialiseerd in logistieke dienstverlening vanuit Eemshaven. Sinds 2009 beschikt het bedrijf over een eigen terminal met kade ten behoeve van de op- en overslag van diverse pakketten droge lading en componenten ten behoeve van off shore projecten.

Sealane Coldstorage BV houdt zich sinds 1979 in Eemshaven bezig met de internationale logistiek van geconditioneerde producten. Het bedrijf beschikt hiervoor over koel- en vrieshuizen aan de kade.

Het totale dienstenpakket van Sealane bestaat uit stuwadooring, op- en overslag, bevrachting, expeditie en scheepsagentuur. Door de unieke locatie in Eemshaven vinden producten snel en efficiënt hun weg naar vele eindbestemmingen. Sealane onderscheidt zich door een betrokken team van circa 25 medewerkers met een hoge servicegraad. Sealane maakt een gezonde groei door.

Voor het verder ontwikkelen van de activiteiten van Sealane Terminals BV zoeken wij op korte termijn een sales manager die verantwoordelijk is voor acquisitie van nieuwe droge ladingstromen en (wind-) off shore projecten.

Functieomschrijving

De manager is verantwoordelijk voor de toename van de omzet in droge en project lading. Neemt in de B2B markt initiatief voor alle activiteiten die hiervoor noodzakelijk zijn, waaronder marketing, verkoop, en contacten met stakeholders. De manager is verantwoordelijk voor de commerciële aspecten, waaronder het bepalen van de (commerciële) strategie, het onderhouden van contacten met bestaande klanten, het werven van nieuwe klanten en het maken van offertes en nacalculaties. De manager spreekt de taal van de operatie, en heeft aandacht voor o.a. planning, veiligheid en efficiency. De manager rapporteert maandelijks de behaalde resultaten en orderportefeuille aan de directeur en reist circa 50% van de tijd.

Functie-eisen

De gezochte manager dient te beschikken over de volgende kennis en vaardigheden:

- Professional met zeer goed ontwikkelde customer relationship eigenschappen.
- Minimaal vijf jaar ervaring in de transport of logistieke sector, bij voorkeur in een maritieme omgeving / off shore omgeving.
- Aantoonbare verkoopresultaten behaald in een vergelijkbare situatie.
- Resultaat gedreven, sterk in contacten en neemt een relevant bestaand netwerk mee.
- HBO werk- en denkniveau, bijvoorbeeld HEAO CE, zeevaartschool, of HTS.
- Vaardigheid om soepel te schakelen tussen verkoop, bureauwerk en operatie.
- Beheersing van de standaard computerprogramma's, waaronder Word, Excel, ERP, CRM, e.d.
- Goede beheersing van de Engelse en Duitse taal, zowel mondeling als schriftelijk.

Ons aanbod

Wij bieden een uitdagende sleutelfunctie met veel contacten, verantwoordelijkheid en afwisseling. Het salaris en de secundaire arbeidsvoorwaarden zijn goed en afgestemd op capaciteiten en ervaring. Een assessment maakt deel uit van de sollicitatieprocedure.

Sollicitatie

Ben je geïnteresseerd in deze functie? Stuur dan een sollicitatiebrief met een actueel CV naar:

Post

Sealane Terminals BV
t.a.v. de heer G. Vels (directeur)
Eemshornweg 5
9979 XK Eemshaven
(vermeld op de envelop 'Manager Sales')

Mail

Mail naar de heer S. Timmer via timmer@sealane.nl
o.v.v. 'Manager Sales'.

Meer informatie

Voor meer informatie kun je terecht bij de heer G. Vels via telefoonnummer 0596-633888.